

Analyzing the Institutional Role of Islamic Contracts in Economic Growth and Development

Mohammad Soleimani*

Received: 24/09/2020

Mohammad Hosein Bahmanpour Khalesi** Accepted: 20/08/2020

Abstract

Throughout Islamic history, contracts have played a special role in shaping Muslim economic interactions. Theoretically, contracts have had a great impact on shaping the economic thought of Islamic scholars in analyzing the relations of economic actors; therefore, it is possible to imagine different positions for contracts in Islamic economics. The present study seeks to examine the functions of Islamic contracts as an economic institution in the economic growth and development of societies. The results of this study show that Islamic contracts, due to their nature, moral, and human characteristics can reduce the costs of exchange and increase efficiency and productivity of economic activities. It also Provide a platform for fair distribution of resources and therefore guarantee property right.

Keywords:

Islamic Contracts, Islamic Economics, Economic Growth, Economic Development.

JEL Classification: Z12, O43, D86, K12.

*. Assistant Professor, Faculty of Islamic Studies and Economics, Imam Sadiq University (A.S), Tehran. Iran solimani@isu.ac.ir

**. M.A candidate in Islamic Studies and Economics, Imam Sadiq University (A.S), Tehran, Iran.(Corresponding Author) m.bahmanpour@isu.ac.ir

واکاوی نقش نهادی قراردادهای اسلامی در رشد و توسعه اقتصادی

محمد سلیمانی*

تاریخ دریافت: ۱۳۹۹/۰۲/۰۱
تاریخ پذیرش: ۱۳۹۹/۰۵/۳۰

محمدحسین بهمنپور خالصی**

مقاله برای اصلاح به مدت ۳ روز نزد نویسنده گان بوده است.

چکیده

در طول تاریخ اسلامی، قراردادها نقش ویژه‌ای در شکل‌دهی به تعاملات اقتصادی مسلمانان ایفا نموده‌اند. از بعد نظری نیز قراردادها تأثیر زیادی در شکل‌دهی به اندیشه اقتصادی علمای اسلامی در تحلیل روابط کنش‌گران اقتصادی داشته است؛ از این‌رو می‌توان برای قراردادها جایگاه‌های متفاوتی را در اقتصاد اسلامی متصور بود. مطالعه حاضر در تلاش است تا به بررسی کارکردهای قراردادها اسلامی به عنوان یک نهاد اقتصادی در رشد و توسعه اقتصادی جوامع با استفاده از روش تحلیلی - کتابخانه‌ای، پردازد. نتایج این پژوهش نشان می‌دهد که قراردادهای اسلامی با توجه به اختصاصات جوهری، ارزشی و انسانی آن و همچنین با بهره‌گیری ابزارهای ضمنی قراردادها و اصول و شروط حاکم بر آن می‌توانند ضمن کاهش هزینه‌های مبادله، سبب افزایش کارایی و بهره‌وری، دسترسی عادلانه مردم به منابع و امکانات و نیز تضمین حقوق مالکیت شود.

واژگان کلیدی: قراردادهای اسلامی، اقتصاد اسلامی، رشد اقتصادی، توسعه اقتصادی.

طبقه‌بندی JEL: Z12, O43, D86, K12

* استادیار دانشکده معارف اسلامی و اقتصاد، دانشگاه امام صادق (ع)، تهران، ایران

solimani@isu.ac.ir

** دانشجوی مقطع کارشناسی ارشد معارف اسلامی و اقتصاد دانشگاه امام صادق (ع)، تهران، ایران (نویسنده)

m.bahmanpour@isu.ac.ir

(مسئول)

۱. مقدمه

نهادها در ادبیات نهادگرایی جدید در چهار سطح دسته‌بندی می‌شود؛ در سطح یک نهادهای غیررسمی که شامل فرهنگ، سنت‌ها، دین و مذهب می‌باشد جای می‌گیرد. سطح دوم قواعد رسمی یا نهادهای رسمی است که کلیه قوانین رسمی همچون مالکیت و قواعد دیوان‌سالاری در آن جای دارد. در سطح سوم فضای حکمرانی و تعاملات نهادی قرار دارد که همه قراردادهای فی‌ما بین بازیگران اقتصادی - به عنوان ابزار نهادی لازم برای تعاملات - را دربرمی‌گیرد؛ و سطح چهارم شامل ثمرات تعاملات بازیگران اقتصادی می‌شود و مسائلی همچون تخصیص منابع، اشتغال و... را در خود جای می‌دهد (ویلیامسون، ۲۰۰۲). بر این اساس قراردادها به عنوان عامل شکل‌دهی به تعاملات بازیگران اقتصادی، نقشی اساسی در یک تحلیل نهادی ایفا می‌نماید. تجربه تاریخی برخی کشورها بر توسعه اقتصادی با تمرکز بر نهادها و قراردادهای بهینه و نیز تأکید نظریات جدید رشد بر عوامل بنیادی و زیرساختی اقتصاد همچون نهادها، فرهنگ، سرمایه انسانی و... (Romer, 2016) سبب آن شده است تا بتوان جایگاه ویژه‌ای را برای قراردادها - به عنوان یکی از نهادهای اقتصادی - در رشد و توسعه اقتصادی قائل شد. از این‌رو امروزه با گسترش تخصصی‌سازی و تقسیم کار، ضرورت توسعه ساختارهای نهادی به‌منظور بستر سازی برای شکل‌گیری تعاملات پیچیده بازیگران اقتصادی، که نیازمند دو متغیر اطلاعات شخصی نسبت به طرفین معامله و زمان است، دو چندان شده است (North, 1987).

از سوی دیگر در ادبیات اسلامی قراردادها نقش زیادی در شکل‌دهی به تعاملات اقتصادی مسلمانان ایفا می‌نمایند. علاوه‌بر این تحلیل فعالیت‌های اقتصادی کنشگران اجتماعی با استفاده از قراردادها یکی از مؤلفه‌های اصلی فقه معاملات به‌شمار می‌آید. از این‌رو به‌نظر می‌رسد که قراردادها دارای جایگاه ویژه‌ای در تمدن اسلامی از جهت عملی و نظری باشند. تأکیدات آیات و روایات بر مسئله لزوم پایندی طرفین به عقود و قراردادهای صحیح شرعی حتی با مشرکان که از اطلاقات آیه او فوای بالعقود و سایر موارد مشابه استنباط می‌شود، اهمیت این سازوکار انسانی در ساماندهی به روابط اجتماعی و اقتصادی را هویدا می‌سازد. از این‌رو پژوهش حاضر به بررسی نقش عقود و قراردادهای

اسلامی در رشد و توسعه اقتصادی می‌پردازد و در تلاش است تا ضمن تشریح نقش قراردادها به عنوان یکی از بسترها نهادی توسعه، به ممیزات قراردادهای اسلامی در رشد و توسعه اقتصادی در قالب یک مدل مفهومی بپردازد.

۲. مروری بر ادبیات

از نظرگاه مورد استفاده در این مقاله می‌توان عمدۀ ادبیات موجود در رابطه با نسبت نهادها و توسعه اقتصادی را در ۴ دسته طبقه‌بندی کرد. دسته اول از پژوهش‌ها شامل مطالعاتی می‌شود که به طور کلی نسبت نهادها و رشد و توسعه اقتصادی را بررسی کرده‌اند. از این دست مطالعات می‌توان به پژوهش‌های نورث (۱۹۸۹)، عجم اوغلو و رابیسون (۲۰۱۰) و ذوقی (۱۳۹۴) اشاره نمود که در آن بر نقش نهادها و تغییرات نهادی در رشد و اختلاف سطوح رشد اقتصادی کشورهای مختلف تأکید شده است. به عنوان یک نمونه داخلی از این مطالعات، طیب‌نیا و نیکونسبتی (۱۳۹۲) نیز بر لزوم توجه به عواملی همچون عناصر نهادی تشکیل‌دهنده بازار، نحوه تغییر نهادی، اثرات نهادهای سیاسی و اجتماعی بر عملکرد اقتصادی جهت ارائه سیاست‌های مناسب در جهت تسریع رشد اقتصادی تأکید می‌نمایند. دسته دیگر از مطالعات به نقش نهاد حقوق مالکیت در رشد و توسعه اقتصادی پرداخته‌اند. به عنوان مثال دادگر و ندیری (۱۳۹۳) در مطالعه خود با موضوع تأثیر نهادهای حقوق مالکیت و نهادهای قراردادی بر رشد اقتصادی نشان داده‌اند که نهادهای حامی حقوق مالکیت نسبت به نهادهای اجرای قراردادها تأثیر بیشتری بر رشد اقتصادی دارند. حسینی و محمدی (۱۳۹۲) نیز در مطالعه‌ای با عنوان تأثیر حقوق مالکیت در رشد اقتصادی کشورهای در حال توسعه به بررسی این سؤال پرداخته است که زمینه‌های نهادی مورد نیاز برای ایجاد یک نظام حقوق مالکیت کارآمد در کشورهای در حال توسعه چیست. نویسنده‌گان مهم‌ترین راهکار را در رفع مشکل اجرای قراردادها با بهره‌گیری از راهبرد برداشتن محدودیت‌های اجرای قرارداد و نیز اجرای خصوصی قراردادها دانسته‌اند.

دسته سوم از مطالعات به بررسی نقش نهاد قراردادها در رشد اقتصادی پرداخته‌اند. نتایج مطالعه آگیره (۲۰۱۳) نشان می‌دهد که به محض اینکه اقتصاد به حالت پایدار خود نزدیک می‌شود، تأثیر نهادهای قراردادی بر تولید ناخالص داخلی سرانه افزایش

می‌باید. همچنین در این زمینه کومار و ماتسوساکا (۲۰۰۸) بر نقش شبکه‌های محلی و خانواده بر اعمال قراردادها و توسعه اقتصادی جوامع پیشامدرن تأکید نموده‌اند. دسته چهارم از مطالعات به بررسی نقش سایر نهادها بر رشد اقتصادی پرداخته‌اند؛ مطالعات انجام شده در این حوزه متعددند. به عنوان مثال محمدی و ندیری (۱۳۹۲) با مطالعه‌ای تحت عنوان «بررسی تأثیر نهادهای خالق بازار و سایر نهادها بر رشد اقتصادی» به بررسی تأثیر چهار گروه مختلف نهادهای خالق بازار، تنظیم‌کننده بازار، تشییت‌کننده بازار و مشروعیت‌بخش به بازار، بر رشد اقتصادی با استفاده از روش gmm پرداخته‌اند. نتایج حاکی از آن است که نهادهای خالق بازار و تشییت‌کننده بازار بر تولید ناخالص سرانه تأثیرگذارند اما تأثیرگذاری دو دسته دیگر محل تردید می‌باشد.

۳. مبانی نظری

برای تبیین ارتباط قراردادها و نقش آنها در فرآیند توسعه لازم است که ابتدای معنای متفقی از عقد را ارائه نماییم. عقد در معنای لغوی خود به معنای نوعی ربط است که چیزی به چیز دیگر پیدا می‌کند به‌طوری‌که لازم آن گردد و از آن منفک نشود (طباطبایی، ۱۳۹۳، ص. ۲۵۷) در مورد معنای فقهی عقد و قرارداد علمای اسلام سخنان متفاوتی را بیان نموده‌اند که شاید بتوان قوی‌ترین دیدگاه را دیدگاه محقق اصفهانی دانست. در نگاه ایشان عقد عبارت از دو «قرار» و عهد مرتبط با هم است؛ (حسینی حائری، ۱۳۹۶، ص. ۱۸۳). بنابراین هر عقدی، عهد است؛ ولی هر عهدی عقد نیست؛ زیرا ممکن است در مواردی تنها یک «قرار» وجود داشته باشد؛ مثل نذر. به عبارت دیگر در هر عقدی دو جهت مستقل از هم وجود دارد که منشأ انتزاع هر یک با دیگری تفاوت دارد. یک جهت عهدی که جنبه قلیبی و درونی دارد و ریشه آن، قراری است که شخص با خود می‌گذارد و جهت دیگر، جنبه عقدی است که از ارتباط میان دو قراری که طرفین معامله با یکدیگر گذارده‌اند ناشی می‌شود (دادمرزی، ۱۳۷۹).

۳-۱. ریشه پیدایش قراردادها در زندگی بشری

برای تبیین ریشه پیدایش قراردادها، از نظرات علامه طباطبایی در تفسیر المیزان استفاده می‌کنیم: انسان در مسیر زندگی خود، همواره کارها و مواردی که کارهایش مربوط به آن است را به صورت امور وجودی و موجودات خارجی تصویر نموده و احکام و آثار

امور خارجی را بر آن مترتب نموده و قوانین جاری در جهان را آنگونه که با اهدافش مناسب باشد در آنها اجرا می‌کند. و اگر بخواهد یک عملی را - که تنها با کمک چند نفر انجام می‌شود - اداره کند چند نفر را انتخاب می‌کند، و همه آنها را یک انسان واحد فرض می‌کند و یکی از آنها را نسبت به بقیه بهمنزله سری فرض می‌کند که نسبت به سایر اعضا یک بدن ریاست دارد و آن یک نفر را رئیس و افراد دیگر را اعضا می‌خواند؛ آنگاه احکام یک سر خارجی را بر آن یک نفر و احکام اعضا خارجی یک بدن را بر افراد عضو و زیردست بار می‌کند و از این‌رو رابطه حقیقی انسان با اعضا بدن خویش را در ربطی اعتباری با سایر موجودات مفروض می‌دارد تا به تواند به دستاوردهای حقیقی برسد (طباطبایی، ۱۳۹۳، ص. ۲۴۶). با این تبیین می‌توان قراردادها را سازوکار قانونی اعتبار انسانی برای بهره‌مندی از مزایای اجتماعی - اقتصادی سایر افراد مجتمع انسانی دانست؛ در حقیقت انسان‌ها از طریق قراردادها اقدام به بهره‌مندی و استخدام سایر شرکای موجود در قرارداد برای تحقق اهدافشان می‌نمایند.

با این مقدمه می‌توان بیان داشت که قراردادها نوعی اعتبار برای بهره‌برداری از مزایای زندگی اجتماعی و رسیدن به سعادت اخروی است. از سوی دیگر، انسان به هر مقصدی از مقاصد خود که دست یابد و بر آن مسلط گردد اقدام به بهره‌برداری از آن می‌نماید؛ البته بهره‌برداری ای که مناسب با آن بوده و بتواند خود را مجهز به ادواء و وسائل بهره‌برداری از آن نماید؛ موانع فراوانی در یک جامعه اهداف و اعمال انسان را تحدید می‌نماید که او باید بر ایشان فائق آید (طباطبایی، ۱۳۹۳، ص. ۲۴۷). نظریات متفاوتی پیرامون نحوه رسیدن به تعادل اجتماعی و فائق آمدن بر تراحمات اجتماعی مطرح شده است. قراردادها می‌توانند یکی از شیوه‌های تحقق این تعادل باشد. بر اساس این رویکرد تنبه و توجه انسان به این حقیقت که تحقق اهداف او در گرو رفع تراحمات و موانع اجتماعی است، او را وادر می‌کند به اینکه خود را از ناحیه رقبای خود خاطرجمع نموده و اطمینان پیدا کند علاوه بر اینکه مانع اعمال حیاتش نمی‌شوند، بلکه او را در آنچه محتاج به مساعدت و کمک است یاری می‌کند. و درنتیجه این توجه انسان نیازمند به آن می‌شود که با رقیب‌های خود عقد و قرارداد بینند و بدین‌وسیله عمل خود را با عمل دیگران پیوسته و مرتبط سازد، همان‌طوری که با عقد

(گره) چند قطعه طناب را به هم متصل می‌سازد، و همچنین برای تحقق هدف خود نیازمند به این می‌شود که متقابلاً دیگران را با عمل خود مساعدت نموده و عقد و عهد آنان را امضا کند، و متعهد شود که مانع کار آنان نگردد (طباطبایی، ۱۳۹۳، ص. ۲۴۷). بر این اساس انسان در یک قرارداد منافع خود را با دیگری گره می‌زند، به گونه‌ای که بتواند با استفاده از این همسویی منافع نه تنها از تراحمات اجتماعی جلوگیری نماید، بلکه با استفاده از قدرت تعاون دیگران به اهداف خود سریع‌تر نائل آید. از این‌رو می‌توان هدف اساسی انسان از عقد قراردادها را تحفظ بر زندگی و رسیدن به مزایای آن و درنتیجه بهره‌مندی از سعادت خویش دانست.

۳-۲. جایگاه قراردادها در اقتصاد اسلامی

مهم‌ترین هدفی که نظام اقتصاد اسلامی به دنبال تحقق آن است، اقامه جريان ولايت الهی در تمامی ابعاد و مناسبات اقتصادی جامعه است؛ ولايت تکويني الهی در تمامی زمان‌ها و مکان‌ها ساری و جاري است، از اين‌رو آنچه متحقظ نظر است، تحقق جريان ولايت تشريعي الهی در تمامی مناسبات و ابعاد اعتباری زندگی بشری است. از آنجاکه ولايت (تصرف و مالکيت) تکويني و حقيقي جهان خلقت از آن خداوند متعال می‌باشد، بنابر قاعده عدم ولايت (محلاتی، ۱۳۸۳)، هرگونه مالکيت اعتباری و تصرف موجودات در نظام خلقت نيازمند اذن الهی برای آن می‌باشد؛ اذن تصرف مشروع و ولايت موجودات بر نعمت‌های الهی در قالب قراردادهای اسلامی به بندگان داده شده است. از اين‌رو قراردادهای اسلامی ضمن آنکه مجرای مشروع تصرف و مالکيت موجودات در نعمت‌های الهی است، می‌تواند نهادی برای تحقق جريان ولايت تشريعي الهی نيز به‌شمار آيد.

در بعد عملی نيز می‌توان برای قراردادها دو کارکرد اصلی در اقتصاد اسلامی متصور بود؛ از سویی قراردادها می‌تواند به عنوان ابزار تحلیل در اختیار متفکر اقتصاد اسلامی قرار گیرد تا با استفاده از آن هر یک از مناسبات اقتصادی جامعه در واحد یک قرارداد مورد تحلیل قرار گیرد. همچنین از سوی دیگر قراردادها می‌تواند به عنوان یک نهاد اقتصادی، در کنار سایر نهادهای اقتصادی، به سامان بخشیدن روابط اقتصادی و مبادرات کنشگران جامعه کمک نماید؛ بهره‌گیری از عقودی همچون مضاربه، مرابحه،

استصناع، صرف و ... در حقیقت استفاده از کارکرد نهادی قراردادهای اسلامی است. آنچه پیرامون قرارداد در این مقاله مورد توجه می‌باشد، کارکرد اخیر قراردادها یعنی قراردادها به عنوان یک نهاد اقتصادی است.

۳-۲. نسبت قراردادها با توسعه اقتصادی

شاید بتوان قولی ترین پژوهشی که پیرامون نسبت نهادها و رشد و توسعه اقتصادی انجام گرفته است را مربوط به عجم اوغلو و همکارانش (۱۳۹۵) دانست. در این مقاله میزان همبستگی نهادها و عملکرد اقتصادی مورد بررسی قرار گرفته است. بر اساس این پژوهش توسعه مستعمرات اروپا در اواخر قرن ۱۵ (به عنوان عامل بروزنزای تغییرات نهادی) باعث تغییرات نهادی در مستعمرات شد. استعمارگران در مناطق توسعه یافته، نفع خود را در توسعه نهادهای بهره‌کش دیدند. ولی در مناطق کمتر توسعه یافته – که از جمعیت کمتری نیز برخوردار بودند – تلاش کردند که نهادهای فرآگیری را توسعه دهند و به آنجا مهاجرت کنند. ذکر این نکته ضروری است که امکان یا عدم امکان اسکان اروپاییان در مستعمرات و نیز سوددهی اقتصادی سیاست‌های جایگزین دو عامل اصلی در اتخاذ این سیاست توسط اروپاییان به شمار می‌رفت. این تغییرات نهادی سبب آن شد که نرخ رشد در مستعمراتی که نهادهای بهره‌کش در آن تأسیس شد کاهش یافته و منفی شود و این نرخ در مستعمراتی که نهادهای فرآگیر در آن ایجاد شد مثبت باشد. آنچه از این پژوهش قابل توجه است، آن است که تغییرات نهادی رابطه مستقیمی با توسعه اقتصادی دارد. در حقیقت نهادها عامل اصلی در شکل‌دهی به انگیزه‌ها و تصمیمات بازیگران اقتصادی می‌باشند که بر سرمایه‌گذاری در سرمایه‌فیزیکی و انسانی و نیز فناوری و ساختار تولید و توزیع درآمد اثرگذار می‌باشند (Acemoglu, 2002). قراردادها نیز به عنوان یک نهاد، می‌توانند چنین نقشی را ایفا نمایند. آنچنان‌که از مطالعات تاریخی برمی‌آید، پس از جنگ‌های صلیبی و با برقراری ثبات نسبی در اروپا، زمینه برای پیشرفت تجاری محیا گردید. در کنار توسعه راه‌ها، روش‌های کشاورزی و تمرکز بیشتر حاکمیت کشورها، افزایش مراودات بازارگانان اروپایی مخصوصاً در مناطق مدیترانه با بازارگانان اسلامی، سبب رشد و توسعه ابزارهای تجاری اروپا گردید. در این میان با توجه به محدودیت معاملات ربوی توسط کلیسا، نقش قراردادهای اسلامی در

الگوگیری تجار اروپایی برای رشد و توسعه بازرگانی، بسیار قابل توجه می‌باشد. مطالعات تاریخی نشان می‌دهد که قراردادهای مشارکت *commenda* که نقش ویژه‌ای در توسعه فرآگیر سرمایه و نیز تسهیم ریسک معاملات تجاری بزرگ داشته است، متأثر از قرارداد مضاربه اسلامی شکل یافته است (Mirakhori, 2014).

۴. طرح بحث

اگرچه قراردادهای اسلامی، کارکردهای بسیاری متنوعی در راستای هماهنگی با ابعاد مختلف تمدن اسلامی و نیز با تمامی ابعاد انسانی در راستای تعالی و پیشرفت آفاقی و انفسی جامعه و انسان دارند، اما این کارکردها را می‌توان در افق یک طیف گسترده ملاحظه نمود که یک سوی آن کارکردهای مورد انتظار اقتصاد بالفعل نظام اسلامی و طرف دیگر آن کارکردهای آرمانی جامعه اسلامی است. در این پژوهش سعی شده است تا به رو بنایی ترین کارکردهای قراردادهای اسلامی در جهت رشد و پیشرفت نظام اقتصادی پرداخته شود. قطعاً بررسی این مؤلفه‌ها نافی کارکردهای متعالی قراردادها در ضمن رشد و تعالی جامعه اسلامی در مواجهه با سطوح بالاتری از پیشرفت اقتصادی نخواهد بود. بر این اساس، در این بخش ابتدا به بررسی کارکردهای قراردادهای اسلامی در رفع درونی موانع پیشرفت اقتصادی (که در ادبیات نهادی شامل هزینه‌های مبادله و شکست بازار می‌شود)، پرداخته می‌شود و در ادامه نسبت برخی از مؤلفه‌های اصلی پیشرفت اقتصادی در ادبیات نهادی با قراردادهای اسلامی بررسی خواهد شد.

۴-۱. نقش قراردادهای اسلامی در کاهش هزینه‌های مبادله و شکست بازار

قراردادها می‌توانند بسیاری از تعاملات انسانی که در حاشیه یک معامله صورت می‌پذیرد را تحلیل نمایند. بر مبنای نگاه نهادگرایان، یکی از اساسی‌ترین مسائلی که در هر قرارداد مورد توجه می‌باشد هزینه‌های انجام یک مبادله می‌باشد. هزینه مبادله می‌تواند به طور مستقیم بر توسعه اقتصادی اثرگذار باشد (North, 1987). بر این اساس به بررسی هزینه‌هایی که می‌تواند برای شکل‌گیری یک تعامل اقتصادی ایجاد شود پرداخته و راه حل کاهش این هزینه‌ها با توجه به آموزه‌های اسلامی مربوط به قراردادها را بررسی می‌نماییم:

۴-۱. هزینه‌های سنجش و اندازه‌گیری

از جمله هزینه‌های جانبی قراردادها که عدم وجود آن سبب ایجاد مشکلات فراوانی در مبادلات اقتصادی همچون شکل‌گیری قراردادهای ناقص، عدم توانایی اعمال قرارداد، ضرر طرفین معامله به علت عدم شناخت دقیق کالا یا خدمات و... می‌شود، هزینه‌های اندازه‌گیری می‌باشد؛ هزینه‌های اندازه‌گیری در حقیقت کلیه هزینه‌های ناشی از اندازه‌گیری دقیق خصوصیات محصول یا خدمات ارائه شده می‌باشد که تأثیر مستقیمی بر توسعه اقتصادی دارد (North, 1987) در رویکردهای بازاری به مبادله اقتصادی این‌گونه هزینه‌ها مورد تحلیل قرار نمی‌گیرد؛ درحالی که این هزینه‌ها در عمل می‌توانند مشکلات زیادی را برای یک تعامل اقتصادی بیافرینند. برخلاف رویکرد بازاری، در رویکرد هزینه مبادله و قراردادی، محاسبه و تحلیل این پدیده و نیز تلاش برای جلوگیری از شکل‌گیری آن نقش ویژه‌ای در تحلیل‌ها ایفا می‌نماید. برخلاف راه حل‌های نهادی فراوانی که برای حل مشکلات ناشی از این‌گونه از هزینه‌ها ارائه شده است، در نظام اقتصاد اسلامی قراردادها به‌گونه‌ای سامان یافته است که از شکل‌گیری این نوع از مشکلات در ابتدای یک تعامل اقتصادی جلوگیری نماید. بدین صورت که یکی از شرایط صحت عقود مشخص بودن اندازه، جنس و اوصاف کالا یا خدمات مورد معامله می‌باشد (عاملی جبعی، ۱۳۹۲، ص. ۳۷). برخلاف رویکرد رایج در کشورها نسبت به قراردادها که در آن قرارداد نوعی تعهد و توافق طرفینی برای پذیرش برخی تعهدات است که به صورت قانونی دارای ضمانت اجرایی است (Ryan, Fergus, 2006)، عقود و قراردادها در اسلام تنها عامل ایجاد الزام به تعهدات برای طرفین یک معامله نمی‌باشد، بلکه خود، عامل انتقال مالکیت، ارائه خدمات و ایجاد حق است (حسینی حائری، ۱۳۹۶، ص. ۱۸۳). بنابراین در صورتی که شرایط صحت یک قرارداد توسط طرفین معامله رعایت نشود، بهمثابه آن است که اصلاً انتقال مالکیتی صورت نگرفته است (معامله از ابتدا باطل بوده است). از این‌رو عدم افشا و یا افشاری ناقص مشخصات کالای مورد معامله در یک قرارداد، با توجه به تعریف قرارداد در اسلام سبب فسخ پیشینی قرارداد خواهد شد و تعهدی برای طرفین یک قرارداد نسبت به رعایت مفاد قرارداد در چنین شرایطی وجود نخواهد داشت.

همچنین از جمله راهکارهای دیگر برای جلوگیری از مشکلات ناشی از اندازه‌گیری در قراردادهای اسلامی، وجود انواع مختلف حقوق خیار فسخ یا دریافت ارش برای طرفین معامله می‌باشد (عاملی جبی، ۱۳۹۲، ص. ۱۱۱) که موجب جلوگیری از ایجاد انگیزه پنهان‌سازی اطلاعات و به اشتباه انداختن طرفین معامله می‌شود.

۴-۱-۲. هزینه‌های گرایشات متفاوت اخلاقی

از جمله هزینه‌های مبادلاتی که می‌تواند بر رشد اقتصادی اثرگذار باشد، تفاوت‌های ایدئولوژیکی بازیگران اقتصادی است (North, 1987) برخلاف دیدگاه‌های کلاسیک که بازیگران اقتصادی را به صورت همگن در نظر می‌گیرد، در یک رویکرد واقعی، فعالیت اقتصادی می‌توانند دارای گرایشات ایدئولوژیک، اخلاقی، خصوصیات و نیز ارزش‌های متفاوتی باشند که بر یک تعامل اقتصادی اثرگذار است. نکته قابل توجه آن است که تخصصی‌سازی و تقسیم نیروی کار گرچه می‌تواند به افزایش بهره‌وری و رشد اقتصادی کمک نماید ولی از سوی دیگر سبب افزایش تفاوت جهان‌بینی و درک افراد نسبت به واقعیت و درنتیجه تفاوت در دیدگاه‌های پیرامون ساخت عادلانه نهادی و نیز ترتیبات نهادی جامعه، می‌شود. عدم انطباق قراردادها از جهت عملی و نظری، تفاوت در نحوه پایبندی به تعهدات قراردادی جامعه، تفاوت و واگرایی در ارزش‌های حاکم بر زندگی اقتصادی جامعه، عدم توانایی اعتماد به ادراک بازیگران پیرامون اخلاق قراردادی - به‌سبب عدم وجود ادراک مشترک از ارزش‌های اخلاقی - ... از جمله آسیب‌هایی است که می‌تواند به‌سبب تفاوت‌های ایدئولوژیکی ظاهر شود. برخلاف یک جامعه لیبرال، نهادها در نظام اجتماعی اسلام در نسبت با یکدیگر و متناسب با اصول اخلاقی و ارزش‌های اسلامی شکل می‌بابند. برای مثال تعاون یکی از نهادهای اجتماعی حاکم بر تعاملات اجتماعی جامعه اسلامی است. این نهاد به عنوان یکی از اصول حاکم بر قراردادها نیز به شمار می‌آید (عاملی جبی، ۱۳۹۲، ص. ۲۷۰). یک قرارداد باید به گونه‌ای تنظیم شود که منافی اصل تعاون نباشد. یا به عنوان مثال دیگر، یکی از اصول حاکمیت سیاسی جامعه اسلامی، اصل نفی سبیل^۱ است که مصدق هماهنگی نهادهای اقتصادی با آن اصل ممنوعیت فروش و اجاره سلاح و وسایل حمل و نقل به دشمنان اسلام می‌باشد (عاملی جبی، ۱۳۹۲، ص. ۱۰). در حقیقت نظام اجتماعی اسلام کل

واحدی است که تمامی ابعاد فردی و اجتماعی انسان را در بر گرفته و ایشان را به تعادل می‌رساند. بر این اساس قراردادها در یک نظام اسلامی در نسبت با سایر ارزش‌های جامعه اسلامی شکل می‌یابند و از ساخت واحدی پیروی می‌نمایند، به طوری که نمی‌توان قراردادهای اسلامی را نهادی خالی از ارزش تصور نمود. ازین‌رو این امر موجب کاهش آسیب‌های عدم انطباق و تعادل قراردادها و ترتیبات نهادی جامعه می‌شود. به بیان دیگر هماهنگی ساخت نهادهای اقتصادی و اجتماعی یک جامعه همچون قراردادها با ارزش‌های اجتماعی بازیگران اقتصادی آن جامعه و نیز شکل‌گیری ارزش‌ها و اصول اخلاقی این بازیگران مبتنی بر آرمان‌ها و اصولی واحد سبب می‌شود تا نهادهای غیررسمی جامعه هماهنگ با نهادهای رسمی آن شکل یافته و در جهت پیشبرد مناسبات اجتماعی و اقتصادی سامان یابند. مثلاً در چنین جامعه‌ای بازیگران تعریف یکسانی از خلف و عده دارند و قبح آن را به یک اندازه ارزیابی می‌نمایند، ازین‌رو در زمان انجام یک معامله متناسب با این ارزش واحد رفتار خواهند کرد؛ در کنار این مسئله نهادهای رسمی به‌گونه‌ای سامان می‌یابند تا از ایجاد این نابهنه‌نjar مشترک اخلاقی در ضمن قرارداد جلوگیری نمایند (مثلاً با تأکیدات قرآن کریم بر لزوم وجود شاهد و مکتوب نمودن قرارداد^۲).

رویکرد غایت‌نگرانه^۳ ادیان الهی همچون نظام اسلامی سبب آن شده است تا ضمن احترام به سلایق و هویت‌های فردی، شکل‌دهی به مجموعه‌ای از باورها و ارزش‌های اخلاقی و اجتماعی مشترک نیز مدنظر قرار گیرد؛ با این هدف که بتوانند ضمن جلوگیری از واگرایی عقیدتی جامعه، وحدت و همگرایی جامعه را افزایش دهند. بر این اساس در چنین شرایطی اشکالات و آسیب‌های ناشی از تفاوت‌های ایدئولوژیک بسیار محدود می‌شود.

۴-۳. ساخت اجتماعی محیط مبادله (بازار)

بازیگران بازارهای مدرن با فک شدگی از سایر نهادها، ارزش‌ها و فرهنگ‌های شخصی خود (پولانی، ۱۳۹۱، ص. ۲۲)، وارد محیطی می‌شوند که منطق اصلی در آن حداکثرسازی سود است. همچنین برخلاف سایر محیط‌های تعاملی، محور اصلی تعاملات در بازارها، قیمت کالا و خدمات است. بر این اساس عمدۀ تعاملات نه بر

اساس شبکه‌های اجتماعی - مکانی و یا سایر نهادهای اجتماعی همچون خویشاوندی، دوستی و... بلکه صرفاً براساس هویت قیمتی طرفین معامله شکل می‌یابد. عدم وجود روابط خویشاوندی، دوستی و وفاداری‌های شخصی افراد نسبت به این شبکه‌های اجتماعی در صورت جدید ارتباطات بازیگران اقتصادی باعث ایجاد هزینه‌هایی همچون نقض تعهدات، کژمنشی^۱ و... برای طرفین معامله می‌شود که می‌تواند توسعه و رشد اقتصادی را با افزایش ریسک معاملات و درنتیجه کاهش ورود بازیگران به بازار مؤثر نماید. (North, 1987) برخلاف رویکرد تعاملی موجود در نظام بازاری مدرن، رویکرد قراردادی خود را از سایر نهادهای اجتماعی جدا نمی‌سازد و حتی بسیاری از قراردادها در بستر سایر نهادهای اجتماعی همچون خویشاوندی شکل می‌گیرد. بر این اساس در این رویکرد جدید با توجه به هماهنگی نهادهای اقتصادی با سایر نهادهای جامعه و با توجه به آنکه صله رحم و حفظ ارتباطات خویشاوندی و برادری و دوستی میان مسلمانان از جمله دستور مؤکد شریعت اسلامی است، بازیگران اقتصادی در یک جامعه اسلامی می‌توانند از این بستر تعاملی به عنوان ظرفیتی برای گسترش مبادلات بلندمد، پایدار و مکرر استفاده نمایند. شکل‌گیری قراردادهای اقتصادی در ضمن شبکه‌های اجتماعی و مکانی افراد همچون خویشاوندی، همسایگی و... با بهره‌گیری از مسئولیت‌ها و تعهدات پیشینی افراد در ضمن شبکه‌های اجتماعی ایشان، از ایجاد آسیب‌هایی چون نقض تعهدات، کژمنشی و... جلوگیری می‌نماید. در شبکه‌های اجتماعی و مکانی که طرفین قرارداد اطلاعات فراوانی درباره یکدیگر دارند و اقدام به انجام مبادلات و قراردادهای طولانی‌مدت و تکراری می‌کنند انگیزه عدم پایندی به مفاد قرارداد بسیار کاهش می‌یابد. این پدیده در جوامعی روی می‌دهد که پیوندهای خویشاوندی و برادری محکمی در میان مردم حاکم باشد (شریف زاده، ۱۳۹۰).

همچنین برخلاف رویکرد نئوکلاسیکی که در آن دنبال کردن منافع شخصی اصل است در چنین شرایطی همکاری اصلی است که منافع طرفین را در خود تضمین می‌نماید (ویلیامسون، ۲۰۰۵، ص. ۲۳۵).

یکی دیگر از راهکارهای اسلام در جهت کاهش این‌گونه از هزینه‌ها، تأکیدات شریعت اسلامی بر عدم تمرکزگرایی اقتصادی و شکل‌دهی به برخی از نهادهای مالی

اسلامی در راستای حمایت‌های محلی است که این امر سبب توسعه متوازن در کشور خواهد شد. پرداخت محلی ذکات و اولویت استفاده از آن برای رونق و آبادانی همان محل (موسوی خمینی، ۱۳۷۹، ص. ۳۴۹) و نیز اولویت پرداخت صدقه به نزدیکان و نیازمندان محلی (مکارم شیرازی، ۱۳۸۰، ص. ۱۰۴) از جمله مصاديق این موضوع است.

۴-۱-۴. قدرت اعمال قرارداد

از جمله هزینه‌های مبادلاتی که بر رشد اقتصادی اثرگذار است، هزینه اعمال قراردادها می‌باشد (North, 1987) در ادبیات رایج نهادی اعمال قراردادها از دو طریق اعمال خصوصی و اعمال دولتی و قانونی صورت می‌پذیرد. هر دو شیوه می‌تواند هزینه‌های فراوانی را همچون هزینه استخدام وکیل خصوصی برای استیفاده حقوقی و یا هزینه‌های بروکراسی و... برای طرفین معامله داشته باشد که گاهی این هزینه‌ها باعث عدم شکل‌گیری قراردادها و مبادلات می‌شود (رولاند، ۱۳۹۶، صص. ۳۱۲-۳۱۳).

برخلاف رویکرد نئوکلاسیکی که در آن تنها عامل محدودکننده رفتار فردی، قوانین و میزان اثرگذاری آنها در اعمال است (North, 1987). در رویکرد اسلامی مبادلات و قراردادها در بستر قوانین محدودکننده بیرونی و دورنی شکل می‌یابند که عدم التزام به آنها ضمن آنکه باعث عقوبت اخروی می‌شود، می‌تواند مانع انتقال مالکیت (منعقد شدن قرارداد) شود. در حقیقت در رویکرد اسلامی، قراردادها به گونه‌ای شکل می‌گیرند که به صورت درونزا مانع شکل‌گیری هزینه‌هایی چون عدم پاییندی طرفین به تعهدات شوند. از جمله عوامل محدودکننده بیرونی که از آسیب‌های ناشی از عدم پاییندی به قرارداد جلوگیری می‌نماید، مکتب کردن قراردادها و نیز نظارت طرف ثالث بر انعقاد قرارداد می‌باشد.^۵ همچنین شرط افشاء اطلاعات از سوی طرفین معامله و نیز لزوم رشد عقلی معامله‌گران - برای اشراف به مفاد قرارداد و نیز جلوگیری از سستی در اجرای قرارداد به علت عدم فهم صحیح از حقوق و تعهدات - از عوامل محدودکننده دیگری می‌باشد که عدم التزام به آن می‌تواند معامله را باطل نماید. یکی دیگر از اصول حاکم بر قراردادهای اسلامی، لزوم اراده طرفین معامله - و رضایت آنها نسبت به تمام مفاد قرارداد در حالت هشیاری و بدون فشار خارجی - (عاملی جبعی، ۱۳۹۲، ص. ۱۹). به مفاد قرارداد و قصد انجام حقیقی مفاد آن می‌باشد (حسینی حائری، ۱۳۹۶، ص.

۴۱۳). بر این اساس قرارداد بازیگرانی که از ابتدای انعقاد با نیت عدم پایبندی به مفاد آن و یا اجرای سوری مفاد آن شکل می‌گیرد از اصل باطل می‌باشد و مانند آن است که قراردادی از ابتدا منعقد نشده باشد^۷ (حسینی حائری، ۱۳۹۶، ص. ۶۸) این اصل می‌تواند به صورت پیشینی از کثرمنشی طرفین قرارداد نیز جلوگیری نماید.

از جمله عوامل درونی بازدارنده، دستورات اخلاقی و دینی اسلام همچون آیات شریفه «يَا إِيَّاهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَوْفُوا بِالْعُهُودِ...» و «... وَأَوْفُوا بِالْعَهْدِ إِنَّ الْعَهْدَ كَانَ مَسْتُولًا» می‌باشد که به صورت عامل بازدارنده درونی افراد را از تعدی به اموال دیگران و عدم پایبندی به تعهدات باز می‌دارد. انگیزش‌های درونی طرفین قرارداد در پایبندی ایشان به مفاد قرارداد نقش مهمی را ایفا می‌نماید.

۴-۲. نقش قراردادهای اسلامی در تضمین حقوق مالکیت
 حقوق مالکیت و تحديد دقیق آن، یکی از نهادهای تأثیرگذار بر رشد و توسعه اقتصادی است (Acemoglu, 2002). در جوامعی که حقوق مالکیت به خوبی تعریف شده و برای تمامی اقسام جامعه قابل استیفا باشد، انگیزه سرمایه‌گذاری و انتقال فناوری و نیز انگیزه خلاقیت و نوآوری بیشتر خواهد بود و درنتیجه شاهد رشد و توسعه اقتصادی خواهیم بود (عجم اوغلو و راینسون، ۱۳۹۵، ص. ۱۹۴). در نظام اقتصادی اسلام، حقوق مالکیت و مالکیت خصوصی - در طول مالکیت الهی - به‌رسمیت شناخته شده است و به شدت از تعدی به حقوق دیگران نهی شده است؛ همان‌گونه که اکل مال بالباطل نیز مطابق آیه شریفه «يَا إِيَّاهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ يَئِنْكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ وَ لَا تَفْتَلُوا أَنْتَسَكُمْ إِنَّ اللَّهَ كَانَ بِكُمْ رَحِيمًا»^۷ به عنوان یکی از اصول کلی فقه اسلامی مورد تحریم قرار گرفته است. این حق مالکیت، از جانب خداوند متعال و بر اساس منصب خلافت الهی انسان به او اعطای شده است. و نیز بر اساس آیه شریفه «وَهُوَ الَّذِي جَعَلَكُمْ خَلَائِفَ الْأَرْضِ وَرَفَعَ بَعْضَكُمْ فَوْقَ بَعْضٍ دَرَجَاتٍ لَّيْلَوْكُمْ فِي مَا آتَاكُمْ إِنَّ رَبَّكَ سَرِيعُ الْعِقَابِ وَإِنَّهُ لَغَفُورٌ رَّحِيمٌ»^۸ این مالکیت به انسان‌ها به صورت مطلق تفویض نشده است و در حقیقت مالکیت برای انسان در مقابل خداوند متعال و مجتمع انسانی مسئولیت‌آفرین است. مسئولیت اصلی انسان در قبال حق مالکیت خصوصی، حفظ و بهره‌برداری

صحیح از آن در مسیر حیات طیبه و قرب الهی است. همچنین با توجه به آنکه انسان نسبت به حق مالکیت خود در قبال جامعه مسئول می‌باشد، نمی‌تواند مالکیت خصوصی را به ابزاری برای آسیب به جامعه^۹ یا بهره‌کشی از دیگران تبدیل نماید (صدر، ۱۳۹۳، ۲۳۷-۲۳۱). این رویکرد به مالکیت خصوصی، از معطل ماندن سرمایه‌های جامعه جلوگیری می‌نماید و در صورتی که مالک اقدام به بهره‌وری از ما يملک خود به صورت بهینه ننماید، حاکم اسلامی می‌تواند مالک را توبیخ نماید؛ بر این اساس ماهیت مالکیت خصوصی و حقوق مالکیت در یک نظام اسلامی می‌تواند به تنها یی موجبات رشد و توسعه اقتصادی جامعه را فراهم نماید.

قراردادها در نظام اسلامی به گونه‌ای طراحی شده است که حقوق مالکیت افراد در آن محترم شمره شده و از اجحاف این حق برای طرفین قرارداد جلوگیری به عمل آید. در این قراردادها برخلاف رویکرد سرمایه‌داری که در آن، تنها مالکیت اعیان و مالکیت حقوق معنوی مورد توجه قرار گرفته است، مالکیت کار فردی نیز مورد توجه واقع شده است. در این قراردادها استثمار مالکیت کارگران بر کار خودشان از طریق مالکیت ابزار تولید مورد تحريم و غیر قابل قبول تلقی شده است^{۱۰} و از این طریق مالکیت کارگران به‌رسمیت شناخته می‌شود (صدر، ۱۳۹۲، ص. ۱۱۷). همچنین برخلاف الگوهای نوکلاسیک که در آن توزیع اولیه و پیش از تولید منابع از طریق سازوکار بازاری صورت می‌گیرد، در نظریه توزیع منابع پیش از تولید در نظام اسلامی (ن. ک به: صدر، ۱۳۹۳) حقوق مالکیت کلیه افراد جامعه بر منابع طبیعی اولیه به‌رسمیت شناخته شده است؛ این امر موجبات جلوگیری از شکل‌گیری نهادهای بهره‌کش و مالکیت استثماری بر منابع اولیه ثروت جامعه را فراهم می‌نماید.

۴-۳. نقش قراردادهای اسلامی در افزایش دسترسی عادلانه مردم به منابع و امکانات
آنچنان‌که در مبانی نظری نیز بدان اشاره شد، دسترسی آزاد مردم به منابع، توسعه نهادهای فراگیر و نیز توانایی دولت در اعمال قوانین را می‌توان از جمله عوامل رشد و توسعه اقتصادی کشورها دانست. از سوی دیگر توسعه نهادهای بهره‌کش و به تبع آن نابرابری اقتصادی یکی از موانع توسعه اقتصادی است. نابرابری اقتصادی از دو طریق می‌تواند مانع رشد اقتصادی شود؛ در کشورهای دموکراتیک طبقات کم‌بزرخودار به اخذ

مالیات از ثروتمندان رأی می‌دهند که این مالیات‌ها می‌تواند اختلالات اقتصادی وسیعی را ایجاد نماید. مالیات بر درآمد موجب کاهش عرضه نیروی کار و نیز مالیات بر سرمایه منجر به کاهش انگیزه سرمایه‌گذاری می‌شود. از سوی دیگر اگر فقر و نابرابری در کشوری حاکم باشد و طبقات کم‌برخوردار در اخذ وام جهت ورود به فعالیت‌های کارآفرینانه و یا توسعه کسب‌وکار خود ناتوان باشند، کسب‌وکار و ثروت در جامعه فraigیر و گسترده نبوده و در اختیار قشر خاصی از جامعه قرار می‌گیرد و درنتیجه رشد اقتصادی محدود می‌گردد (رولاند، ۱۳۹۶، صص. ۹۸-۱۰۰). براین اساس توسعه نهادهای فraigیری که بتواند انگیزه سرمایه‌گذاری را افزایش داده و نیز سرمایه را به صورت فraigیر در اختیار کارآفرینان و نوآوران قراردهد یکی از مؤلفه‌های اساسی برای توسعه اقتصادی به حساب می‌آید. در کنار توجه شریعت اسلامی به توزیع پیشینی منابع طبیعی در راستای رعایت عدالت پیش از تولید و در اختیار گذاشتن فرستت برابر تولید برای همه آحاد جامعه، الگوهای قراردادی اسلامی نیز به گونه‌ای سامان یافته‌اند که مشوق توسعه فraigیر در جامعه و جلوگیری از انحصار و رانت طبقه محدودی از افراد جامعه شوند. برای مثال مضاربه یکی از قراردادهایی می‌باشد که به رشد فraigیر اقتصادی کمک می‌نماید. در این قرارداد سرمایه‌گذار سرمایه‌خود را برای تجارت و تولید، در اختیار متقاضیان قرار می‌دهد و در انتهای قرارداد درصدی از سود حاصله بنابر توافق به طرفین قرارداد خواهد رسید. کلیه ریسک سرمایه نیز در این قراردادها بر عهده صاحب سرمایه می‌باشد. این گونه از قراردادها کمک می‌نمایند تا علاوه بر آنکه سرمایه به سمت فعالیت‌های تولیدی و تجاری هدایت شود، در انحصار عده محدودی قرار نگرفته و به صورت فraigیر در اختیار متقاضیان قرار گیرد. همچنین ویژگی تسهیم ریسک در قرارداد مضاربه و نیز سایر قردادهای مشارک اسلامی، امکان سرمایه‌گذاری‌های بزرگ را برای فعالین اقتصادی فراهم می‌نماید. تجربه تاریخی رشد اقتصادی برخی از کشورها همچون ایتالیا که از قراردادهایی همچون مضاربه استفاده کرده‌اند مؤید این بحث می‌باشد (عجم اوغلو و راینسون، ۱۳۹۵، صص. ۱۹۳-۱۹۴).

سایر قراردادهای اسلامی همچون شرکت و نیز قراردادهای مبتنی بر تعاون نیز چنین کارکردی را ایفا می‌نمایند.

ابداعات نوین قراردادی یکی از بسترها اعطاف‌پذیری قراردادهای اسلامی می‌باشد که می‌تواند در راستای تطابق قراردادهای اسلامی با نیازهای متغیر زمان بسیار کارا باشد. از جمله این ابداعات، قراردادهای تکافل اسلامی است. در این قراردادها علاوه بر آنکه سرمایه‌های خرد جامعه در مسیر تولید و فعالیت اقتصادی جهت‌دهی می‌شود، پوشش ریسک اعضای مشارکت‌کننده و نیز کمک به سایر برادران دینی برای پوشش خطرات ناشی از مخاطرات، به عنوان ابزاری برای افزایش انگیزه سرمایه‌گذاری مشارکت‌کنندگان ایجاد می‌شود.

اصول حاکم بر قراردادهای اسلامی همچون منع اخذ ربا، حمایت از تعاون اسلامی و... نیز یکی دیگر از ابعاد حمایتی اسلام در راستای جلوگیری از انحصار سرمایه در دست طبقات معدودی از جامعه و نیز جلوگیری از کارکرد سرمایه در فعالیتهای نامولد اقتصادی می‌باشد. همچنین در کنار این اصول، نهادهای مالی خاصی چون خمس و ذکات نیز تعییه شده است که یکی از اصلی‌ترین کارکردهای آنها را می‌توان جلوگیری از حبس سرمایه و کمک به جریان افتادن سرمایه در جهت آبادانی دانست.

۴-۴. نقش قراردادهای اسلامی در افزایش کارایی و بهره‌وری

یکی از کارکردهای نهادها افزایش کارایی و بهره‌وری نظام اقتصادی است (Hall & Jones, 1999). مطالعات فراوانی نشان می‌دهد که افزایش بهره‌وری یکی از اصلی‌ترین موتورهای رشد و توسعه سریع اقتصادی محسوب می‌شود (Hall & Jones, 1999). قراردادها به عنوان یک نهاد اقتصادی می‌توانند این مهم را تحقق بخشنند. نوع و ماهیت یک قرارداد می‌تواند تأثیر مستقیمی بر عملکرد طرفین قرارداد داشته باشد. در قراردادهایی همچون مضاربه، تکافل، مزارعه، مساقات و... درآمد کارگزار به عنوان درصدی از سود کل و یا میزان مشخصی از محصول تولید شده تعیین می‌شود، در حقیقت منافع کارگزار قرارداد با نحوه عملکرد او در اجرای تعهدات گره می‌خورد و این می‌تواند انگیزه بهبود عملکرد را برای او در پی داشته باشد. همچنین قراردادهای مشارکتی و تعاونی نیز از این سinx از قراردادها می‌باشند؛ چون در آن منافع طرفین معامله به عملکرد یکدیگر گره می‌خورد. از جمله هزینه‌های مبادله که می‌تواند بر بهره‌وری اقتصادی اثرگذار باشد و حتی مانع شکل‌گیری مبادلات اقتصادی گردد کژمنشی^{۱۱} و کژگزینی^{۱۲} می‌باشد.

کثگزینی زمانی ایجاد می‌شود که یکی از طرفین معامله آن‌گونه که واقعاً می‌باشد خود یا کالا و خدمتش را معرفی نکند و طرف مقابل را به خطأ و اشتباه اندازد (Gruber, 2013, p. 331) این آسیب می‌تواند منجر به هدایت کار و سرمایه به‌سمت قراردادهای کمبازده شود. همچنین کژمنشی در زمانی پدیدار می‌شود که در آن یکی از طرفین قرارداد مطابق با مفاد قرارداد عمل نماید. (Gruber, 2013, p. 334) قراردادهای عملکردهایی همچون مضاربه و نیز وجود قراردادهایی همچون جعاله و استصناع که در آن نتیجه عمل عامل هدف قرارداد می‌باشد و راه تحقق آن موضوعیت ندارد، و همچنین وجود مجموعه متنوعی از خیارات می‌تواند این دو آسیب معاملات را کاهش داده و بهره‌وری اقتصادی را افزایش دهد. شرط افسای کامل اطلاعات در کنار شرط اراده تنجیز عقد از جانب طرفین معامله نیز از جمله ابزارهای دیگری می‌باشند که ریسک کثگزینی و نیز کژمنشی را در قراردادها کاهش می‌دهند؛ درصورتی که یکی از طرفین قرارداد، اراده و انگیزه عمل به مفاد یک معامله را نداشته باشد و نیز با کتمان برخی ویژگی‌های متعاقد قصد عدم رعایت صحیح شروط و ویژگی‌های قرارداد را داشته باشد، بنابر شرط تنجیز عقد، پیش از آنکه بخواهد عدم پایبندی خود را اظهار نماید، قرارداد او صحیح نخواهد بود. مثلاً درصورتی که شخصی مطابق با یک قرارداد متعهد به ساخت یک ساختمان ۵ طبقه شود، ولی از ابتدای قرارداد، قصد ساخت تنها ۲ طبقه از ساختمان را داشته باشد، پیش از آنکه اقدام به ساخت ساختمان نماید، از آنجاکه اراده عدم پایبندی به مفاد قرارداد را داشته است، قرارداد او نافذ نخواهد بود.

۵. مدل مفهومی

در بخش‌های قبلی به اختصاصات خاص قراردادهای اسلامی که سبب کارآمدی آنها برای تحقق رشد و پیشرفت اقتصادی می‌شود، اشاره شد. در یک دسته‌بندی کلی این ویژگی‌ها را می‌توان در محورهایی چون، اختصاصات جوهری، اختصاصات ارزشی، اختصاصات انسانی، ابزارهای ضمنی قرارداد و شروط قرارداد خلاصه نمود.

تعریف خاص قراردادها در فقه شیعه سبب آن شده است که قراردادهای اسلامی جایگاه فعالی در مبادلات اقتصادی داشته و نیز از ضمانت اجرایی بالایی برخوردار باشد، به‌طوری که قرارداد اسلامی به‌طور مستقیم منشأ جعل یک رابطه اعتباری میان

طرفین قرارداد است و تنها یک تعهد نمی‌باشد (حسینی حائری، ۱۳۹۶، ص. ۲۹۱)؛ از این‌رو می‌تواند به صورت مستقیم مالکیت و ولایت طرفین را برای کالای مورد معامله منتقل نماید. از دیگر ویژگی‌های جوهری قراردادهای اسلامی انعطاف بالای آن در سازگاری با نیازهای مختلف اقتصادی است به‌طوری‌که می‌تواند با بهره‌گیری از توان ابداعات نوین قراردادی (حسینی حائری، ۱۳۹۶، ص. ۲۷۱)، مناسب با شرایط جدید اقتصادی و نهادهای نوین اقتصادی – مانند بانک، بورس، شرکت‌های سهامی و ... – مرجعیت خود در ساماندهی به مناسبات اقتصادی را از دست ندهد.

از جمله اختصاصات دیگر قراردادهای اسلامی، ویژگی‌های ارزشی آن است. قراردادهای اسلامی تنها یک تکنولوژی اجتماعی خالی از هنجارها و ارزش‌ها نمی‌باشد. بلکه بسیاری از هنجارها و ارزش‌های اخلاقی نیز در بطن آن قرار دارد. از این‌رو می‌توان گفت که دنبال کردن رشد و توسعه اقتصادی با رویکرد قراردادی اسلامی سبب می‌شود که نه تنها رشد اقتصادی محقق گردد، بلکه در ضمن آن سایر فضایل و ارزش‌های انسانی نیز همچون تعاون، راست‌گفتاری و راست‌منشی، اتفاق و حمایت از فقرا و ... محقق گردد. در حقیقت قراردادهای اسلامی یک مبادله اقتصادی را از سایر نهادهای جامعه منفک نکرده و در ضمن نهادهای اجتماعی و با بهره‌گیری از ظرفیت آنها آسیب‌های یک تعامل بازاری را به حداقل می‌رساند.

مسئله هماهنگی ارزشی یکی از چالش‌های مبادلات بازاری به‌شمار می‌رود که می‌تواند هزینه‌های جانبی زیادی را برای شکل‌گیری یک مبادله بر طرفین آن تحمیل نماید. (North, 1987) آنچنان‌که اشاره گردید قراردادهای اسلامی ظهور ولایت الهی در بستر نظام اقتصادی اسلام است؛ در حقیقت اسلام برای تنظیم مناسبات میان اعضای جامعه و نیز سایر ارکان آفرینش از بستر ولایت الهی بهره می‌برد. این ولایت در بعد تکوینی به صورت مابعدالطبیعی به تنظیم‌گری مناسبات آفرینش می‌پردازد. اما در بعد تشریعی نیز با بهره‌گیری از برخی ابزارها و نهادها، روابط میان انسان‌ها با یکدیگر و سایر موجودات تنظیم می‌گردد (جوادی آملی، ۱۳۹۴، صص. ۱۲۳-۱۲۵) از این‌رو از آنجاکه قراردادهای اسلامی نیز بخشی از نهادهای اعتبار شده در راستای تسری جریان ولایت الهی به عرصه نظام اقتصادی است، این نهاد در هماهنگی کامل با سایر ابعاد

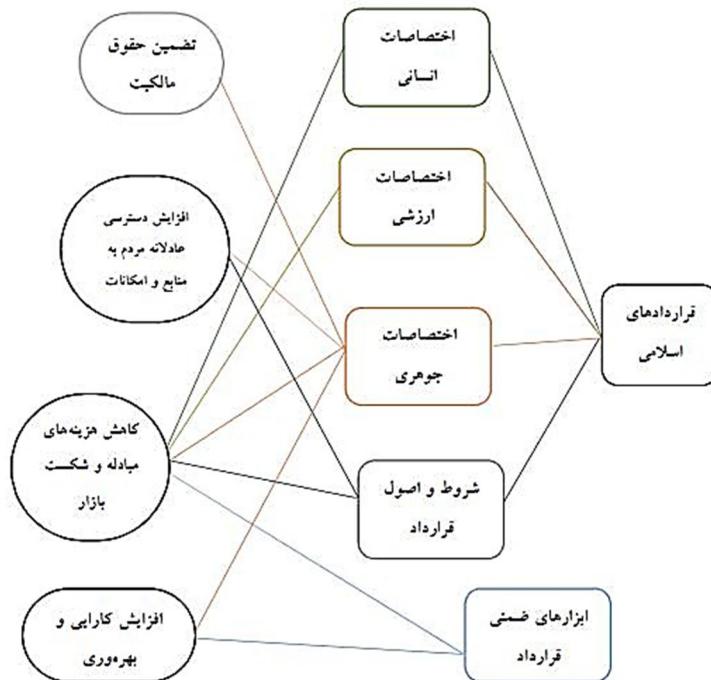
تشريعی اسلام همچون هنجارها و ارزش‌های اسلامی شکل یافته است. به عبارت دیگر می‌توان گفت تمامی نهادهای اعتباری اسلام در عرصه‌های مختلف در حقیقت ظهور حقیقتی واحد در اشکال متفاوت است (حقیقت واحدی است که در بعد اعتبار متکثر شده است). بنابراین قراردادهای اسلامی را می‌توان روی دیگر ارزش‌های اخلاقی اسلامی که برای سامان دهی به مناسبات اجتماعی ایجاد شده‌اند، دانست.

قراردادهای اسلامی به عنوان حقیقتی مجرد از کنش‌گران آن شکل یافته است. از این‌رو نقش طرفین قرارداد در شکل‌دهی به ساخت قراردادها قبل توجه است. توجه به حالات روحی - انگیزه‌های درونی - و جسمی متعاقدين (عاملی جبعی، ۱۳۹۲، ص. ۱۹)، تأثیر اراده کنش‌گران در تنجیز قرارداد (حسینی حائری، ۱۳۹۶، ص. ۴۱۳)، تأثیر موقعیت مکانی طرفین قرارداد در فعلیت برخی خیارات (عاملی جبعی، ۱۳۹۲، ص. ۱۱) و... از جمله عوامل انسانی مؤثر در ساخت قراردادها است. همچین قراردادهای اسلامی همچون سایر نهادهای دینی، تنها دارای ساختی مکانیکی برای تحقق یک معامله نیست، بلکه از ساختی غایتنگرانه تشکیل شده است. از این‌رو غایات و انگیزه‌های انسانی نقش بهسزایی در پیش برد یک قرارداد ایفا می‌نماید.

تأثیرات کنشگر اقتصادی و قراردادها دو طرفه است. همان‌گونه که انگیزه فاعل می‌تواند بر قرارداد اثرگذار باشد، قراردادها نیز می‌توانند کنش فاعلین قرارداد را متأثر نماید (رولاند، ۱۳۹۶، صص. ۵۲۲-۵۲۷)؛ مدت زمان اجرای یک قرارداد، نحوه تسهیم ریسک در یک قرارداد، قوانین خروج از یک قرارداد، نحوه پاداش‌دهی به طرفین، مالکیت پیشینی و پسینی طرفین قرارداد و... از جمله کانال‌های تأثیرگذاری یک قرارداد بر انگیزه‌های فاعلین آن می‌باشد (استرم، ۱۳۹۴، ص. ۳۱۲) ساخت مناسب یک قرارداد می‌تواند انگیزه طرفین آن را برای مشارکت در یک سرمایه‌گذاری بلندمدت تحت تأثیر قرار دهد. مثلاً تسهیم ریسک که در قراردادهای مشارکت اسلامی و مضاربه صورت می‌پذیرد و سبب افزایش انگیزه سرمایه‌گذاری‌هایی با حجم و ریسک زیاد خواهد شد. از جمله ابعاد دیگر اختصاصات انسانی قراردادهای اسلامی، پویایی و تکامل قراردادها با نحوه تعامل و تکامل کنشگران اقتصادی می‌باشد. از آنجاکه قراردادها به عنوان یک پدیده انسانی در نسبت با تعاملات انسانی و البته مبتنی بر چهار چوب‌های

شرعی شکل می‌بایند، نحوه سعه وجودی مشارکت‌کنندگان در یک قرارداد می‌تواند آن را نیز متأثر نماید به طوری که هرچه جامعه در مسیر کمال خود گام بردارد قراردادها نیز متکامل‌تر می‌شود. برای مثال اگرچه فعالیت اقتصادی و کسب سود در اسلام - حداقل به نحو ضمنی و غیراصیل - به‌رسمیت شناخته شده است (کلینی، ۱۳۶۶، ص. ۱۶۸)، اما همان‌گونه که از معارف دینی نیز برمی‌آید کمال مجتمع انسانی در افزایش وحدت و همکاری متقابل است. (طباطبایی، ۱۳۹۳، ص. ۲۴۶) از این‌رو هرچه جامعه همدل‌تر شده و به وحدت بیشتری برسد، قراردادهای مورد استفاده در این جامعه نیز تکامل می‌یابد و مثلاً جامعه‌ای که در گذشته بیشتر از قراردادهای بیع، مرابحه، جuale و ... استفاده می‌نمود انگیزه بیشتری در بهره‌گیری از قراردادهای مشارکتی، مضاربه، تکافل و ... خواهد داشت.

برای کاهش برخی مخاطرات ضمنی یک معامله ابزارهایی در قراردادها پیش‌بینی شده است تا از نیاز به حل بیرونی مخاطرات یک قرارداد کاسته شود. نظارت شخص سوم بر یک قرارداد، الزام به مکتوب کردن قرارداد و نیز بهره‌گیری از خیارات متنوع از جمله این ابزارها می‌باشد. تشريع این ابزارها در ابتدای شریعت اسلامی در شرایطی است که بسیاری از معاملات در اروپای فئودالی به صورت شفاهی صورت می‌پذیرفت (Usher, 1943, p5). در کنار ویژگی‌های مورد اشاره، شروط صحت معامله نیز از جمله ویژگی‌هایی است که در شریعت اسلامی برای تکمیل یا اصلاح برخی از انواع قراردادهای رایج، قرارداده شده است؛ این شروط ضامن تحقق یک معامله ایمن بوده و از این طریق به توسعه بازار نیز کمک شایانی می‌نماید.



۶. نتیجه‌گیری

رشد و توسعه اقتصادی یکی از کلیدی‌ترین اهداف جوامع انسانی است و هدف اساسی از تحقق توسعه اقتصادی، بهزیستی و تعالی جامعه برای رسیدن به ارزش‌ها و اهداف جامعه می‌باشد. در حقیقت آنچه که به توسعه اقتصادی جهت می‌دهد، اهداف و ارزش‌هایی است که یک جامعه به‌دبیال تحقق آن‌ها است. بر این اساس رشد و توسعه اقتصادی مؤثر و مطلوب در یک جامعه منطبق بر سایر نهادها و ارزش‌های جامعه شکل می‌گیرد و به پیش‌برد آنها کمک می‌کند. قراردادها به عنوان یک نهاد، می‌توانند این مهم را تحقق بخشد. از این‌رو مطالعه حاضر نقش نهادی قراردادها در رشد و توسعه اقتصادی را مورد بررسی قرار داد. یافته‌های این پژوهش حاکی از آن بود که قراردادهای اسلامی می‌توانند از شکل‌گیری هزینه‌های مبادله اثربخش بر رشد اقتصادی پیش‌گیری نموده و سبب افزایش بهره‌وری اقتصادی گردد. قراردادها به عنوان نهادی فraigir به توسعه مشارکت تمامی آحاد جامعه در فعالیت‌های اقتصادی و درنتیجه گسترش

انگیزه‌های نوآورانه و خلاقانه کمک می‌نماید. از سوی دیگر بر اساس آموزه‌های اسلام در باب حقوق مالکیت و با توجه به مسئولیت‌آفرینی مالکیت خصوصی در قبال خداوند متعال، قراردادهای اسلامی می‌تواند سازوکاری برای صیانت از مالکیت خصوصی در ضمن یک معامله اقتصادی باشد. بر این اساس می‌توان مدلی مفهومی از نقش نهادی قراردادها در رشد و پیشرفت اقتصادی ارائه نمود که بر اساس آن مؤلفه‌های محوری قراردادهای اسلامی برای کمک به رشد و پیشرفت اقتصادی شامل اختصاصات جوهری، ارزشی، انسانی و نیز ابزارهای ضمنی و اصول و شروط حاکم بر قراردادهای اسلامی می‌باشد.

در پیابان ذکر این نکته الزامی می‌باشد که رشد و توسعه اقتصادی همواره ملازم با تحولات مستمر الزامات و نیازهای اقتصادی در هر سطح از توسعه‌یافتنی است. از این‌رو مؤلفه‌های مورد بررسی پژوهش حاضر منحصر در موارد ذکر شده نخواهد بود.

یادداشت‌ها

۱. ... وَلَنْ يَجْعَلَ اللَّهُ لِلْكَافِرِينَ عَلَى الْمُؤْمِنِينَ سَيِّلًا (نساء: ۱۴۱)

۲. يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا تَدَانُتُمْ بِدِيْنِ إِلَى أَجَلٍ مُسْمَى فَأَكْتُبُوهُ وَلَيَكُتبَ بِيَنْكُمْ كَاتِبٌ بِالْعَدْلِ وَلَا يَأْبَ كَاتِبٌ أَنْ يَكُتبَ كَمَا عَلِمَهُ اللَّهُ فَلَيَكُتبُ وَلَيُمْلِلَ الَّذِي عَلَيْهِ الْحَقُّ وَلْيَقُلِّ اللَّهُ رَبُّهُ وَلَا يَبْخَسْ مِنْهُ شَيْئًا فَإِنْ كَانَ الَّذِي عَلَيْهِ الْحَقُّ سَفِيهًَا أَوْ ضَعِيفًَا أَوْ لَا يَسْتَطِعُ أَنْ يُعْلَمَ هُوَ فَلَيُمْلِلَ وَلِيُهُ بِالْعَدْلِ وَاسْتَشْهِدُوا شَهِيدِينَ مِنْ رِجَالِكُمْ... (بقره: ۲۸۲)

3. teleological

4. moral hazard

۵. يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا تَدَانُتُمْ بِدِيْنِ إِلَى أَجَلٍ مُسْمَى فَأَكْتُبُوهُ وَلَيَكُتبَ بِيَنْكُمْ كَاتِبٌ بِالْعَدْلِ وَلَا يَأْبَ كَاتِبٌ أَنْ يَكُتبَ كَمَا عَلِمَهُ اللَّهُ فَلَيَكُتبُ وَلَيُمْلِلَ الَّذِي عَلَيْهِ الْحَقُّ وَلْيَقُلِّ اللَّهُ رَبُّهُ وَلَا يَبْخَسْ مِنْهُ شَيْئًا فَإِنْ كَانَ الَّذِي عَلَيْهِ الْحَقُّ سَفِيهًَا أَوْ ضَعِيفًَا أَوْ لَا يَسْتَطِعُ أَنْ يُعْلَمَ هُوَ فَلَيُمْلِلَ وَلِيُهُ بِالْعَدْلِ وَاسْتَشْهِدُوا شَهِيدِينَ مِنْ رِجَالِكُمْ... (بقره: ۲۸۲)

۶. اصطلاحاً به این اصل، اصل تنجیز قرارداد گفته می‌شود.

۷. (نساء: ۲۹)

۸. (انعام: ۱۶۵)

۹. مانند ایجاد اثرات جانبی منفی

۱۰. قاعده حرمت کار مسلمان

11. moral hazard
12. adverse selection

کتابنامه

- قرآن کریم
ای. ویلیامسون، اولیور (۲۰۰۵). تجدید حیات اقتصاد نهادی؛ اقتصاد تدبیر امور. ترجمه محمود متولی، مصطفی سمعی نسب، علی نیکوستی، محمود مشهدی احمد. تهران: دانشگاه امام صادق (علیهم السلام).
ای. ویلیامسون، الیور (۲۰۰۲). اقتصاد نهادگرایی جدید: دستاوردهای گذشته و نگاهی به فرارو. ترجمه محمود متولی، فصلنامه برنامه‌ریزی و بودجه، ۷ (۱)، صص. ۳-۴.
استرم، الینر (۱۳۹۴). فهم تنوع نهادی. ترجمه سید جمال الدین محسنی زنوزی. چاپ اول. تهران: انتشارات دانشگاه امام صادق (علیهم السلام).
پولانی، کارل (۱۳۹۱). دکرگونی بزرگ. ترجمه محمد صالح. چاپ اول. تهران: شرکت نشر و پژوهش شیرازه.
جوادی آملی، عبدالله (۱۳۹۴). ولایت فقه، ولایت فقاهت و عدالت. چاپ هفدهم. قم: نشر اسراء.
حرعاملی، محمد بن حسن (۱۳۶۷). تفصیل وسائل الشیعة إلى تحصیل مسائل الشریعه. چاپ اول. قم:
مؤسسه آل البيت (علیهم السلام).
حسینی، سید محمد رضا؛ محمدی نجف آبادی، عبدالمحیمد (۱۳۹۲). تأثیر حقوق مالکیت در رشد
اقتصادی کشورهای در حال توسعه (زمینه‌ها و موانع). فصلنامه برنامه‌ریزی و بودجه، ۲ (۱۸). صص.
۱۶۳-۱۸۴.
حسینی حائری، سید کاظم (۱۳۹۶). فقه العقود. جلد ۱. چاپ ششم. قم: مجتمع فکر اسلامی.
حسینی حائری، سید کاظم (۱۳۹۶). فقه العقود. جلد ۲. چاپ ششم. قم: مجتمع فکر اسلامی.
دادگر، یدالله؛ ندیری، محمد (۱۳۹۳). تأثیر نهادهای حقوق مالکیت و نهادهای قراردادی بر رشد اقتصادی
با تأکید بر ایران. فصلنامه سیاست‌های راهبردی و کلان، ۲ (۷). صص. ۲۰-۱.
دادمرزی، سید مهدی (۱۳۷۹). مفهوم عقد در قانون مدنی. پژوهش‌های فلسفی - کلامی، ۴ (۲). صص.
۵۸-۷۳.
ذوقی، علی (۱۳۹۴). بررسی رابطه نهادها و رشد اقتصادی. (پایان‌نامه کارشناسی ارشد). قابل بازیابی از
پایگاه مرکز اطلاعات علمی جهاد دانشگاهی.
رولاند، جرارد (۱۳۹۶). اقتصاد توسعه. ترجمه محمد سلیمانی. چاپ اول. تهران: چالش.
شریف‌زاده، محمد جواد (۱۳۹۰). سازوکارهای اعمال قرارداد در اقتصاد اسلامی. فصلنامه علمی پژوهشی
اقتصاد اسلامی، ۱۱ (۴۴). صص. ۵۶-۳۱.
عاملی جبعی، زین الدین بن نور الدین علی بن احمد (۱۳۹۲). الروضه البهیه فی شرح اللمعه الدمشقیه.
جلد ۲. چاپ دوم. قم: دارالعلم.

عجم اوغلو، دارون؛ راینسون، جیمز ای (۱۳۹۵). چرا کشورها شکست می خورند. ترجمه پویا جبل عاملی و محمدرضا فرهادی پور. چاپ هفتم. تهران: دنیای اقتصاد.

کلینی، محمدبن یعقوب (۱۳۶۶). الکافی. جلد ۵. چاپ چهارم. تهران: دارالکتب الاسلامیه. محلاتی، محمد سروش (۱۳۸۳). اصل عدم ولایت. *فصلنامه علمی پژوهشی علوم سیاسی*. (۲۵) ۷۲-۶۳.

محمدی، تیمور؛ ندیری، محمد (۱۳۹۲). بررسی تأثیر نهادهای خالق بازار و سایر نهادها بر رشد اقتصادی (رویکرد بین کشوری). *فصلنامه علمی پژوهشی پژوهش های اقتصادی (رشد و توسعه پایدار)*. (۴)، صص. ۱۷۷-۲۰۷.

مکارم شیرازی، ناصر (۱۳۸۰). *تفسیر نمونه*. جلد ۲. چاپ بیستم. تهران: دارالکتب اسلامیه. موسوی خمینی، روح الله (۱۳۷۹). *تحریر الوسیله*. قم: دارالعلم.

Acemoglu, D., Johnson, S., & Robinson, J. A. (2002). Reversal of fortune: Geography and institutions in the making of the modern world income distribution. *The Quarterly journal of economics*, 117(4), 1231-1294.

Acemoglu, D., & Robinson, J. (2010). *The role of institutions in growth and development*. Leadership and growth, 135.

Aguirre, A. (2017). *Contracting institutions and economic growth*. Review of Economic Dynamics, 24, 192-217.

David, R. (2016). *Advanced macroeconomics*.

Gruber, J. (2013). *Public finance and public policy*. Macmillan.

Hall, R. E., & Jones, C. I. (1999). Why do some countries produce so much more output per worker than others? *The quarterly journal of economics*, 114(1), 83-116.

Klenow, P. J., & Rodriguez-Clare, A. (1997). *The neoclassical revival in growth economics: Has it gone too far?* NBER macroeconomics annual, 12, 73-103.

Kumar, K. B., & Matsusaka, J. G. (2009). From families to formal contracts: An approach to development. *Journal of Development Economics*, 90(1), 106-119.

Mirakhor, A. (2014). *Muslim contribution to economics. essays on iqtisad*. New York: global scholarly publications.

North, D. C. (1987). *Institutions, transaction costs and economic growth*. Economic inquiry, 25(3), 419-428.

North, D. C. (1989). *Institutions and economic growth: An historical introduction*. World development, 17(9), 1319-1332.

Romer, Paul M. 1990. "Endogenous Technological Change." *Journal of Political Economy* 98 (October, Part 2): S71-S102.

Ryan, Fergus (2006). *Round Hall nutshells Contract Law*. Thomson Round Hall. p. 1 Usher, A. P. (1943). *The early history of deposit banking in Mediterranean Europe* (Vol. 75). Cambridge, Mass., Harvard U. P, 1943-.

References

Holy Quran

Acemoglu, D., Johnson, S., & Robinson, J. A. (2002). Reversal of fortune: Geography and institutions in the making of the modern world income distribution. *The Quarterly journal of economics*, 117(4), 1231-1294.

Acemoglu, D., & Robinson, J. (2010). *The role of institutions in growth and*

- development. Leadership and growth*, 135.
- Aguirre, A. (2017). *Contracting institutions and economic growth*. Review of Economic Dynamics, 24, 192-217.
- Âmeli, Mohammad Ibn Hassan (1989). *Al-Wasâel Al-Shi'ah*. Qom: âl Al-Bayt Institute (in Arabic).
- Âmeli, Zayn Al-Din ibn Ali (Second Martyr) (1990). *Al-Rawdha Al-Baha'i Fi Sharh Al-Loma'a Al-Dameshqiyah*. Qom: Davoodi Publications. (in Arabic)
- Dadgar, Y., Nadiri, M. (2014). Evaluating the role of property rights institutions and contracting institutions on economic Growth, emphasizing Iran. *Quarterly Journal of the Macro and Strategic Policies*, 2(Vol 2- No 7), 1-21. (in Persian)
- Dadmarzi, S. (2000). The concept of marriage in civil law. *Journal of Philosophical Theological Research*, 1(4), 59-74. doi: 10.22091/pfk.2000.506. (in Persian)
- David, R. (2016). *Advanced macroeconomics*.
- Gruber, J. (2013). *Public finance and public policy*. Macmillan.
- Hall, R. E., & Jones, C. I. (1999). Why do some countries produce so much more output per worker than others? *The quarterly journal of economics*, 114(1), 83-116.
- Hosseini, S M R, Mohammadi-Najafabadi A. (2013) *the Effect of Property Rights on Economic Growth in Developing Countries: Areas and Barriers*. JPBUD. 18 (2):163-184. (in Persian).
- Hosseini haeri, seyed kazem .*Jurisprudence of contracts: a comparative study between Islamic and civil jurisprudence*. Qom: majma alfeqr islamy. (in Arabic)
- JavadiAmoli. (2016). *Wilayat -e Faqih: The rule of equality and divine law*. Qom: esra (in Persian).
- Khomeini, R. (2000). *Tahrir al-wasilah*. Tehran: Mu'assisat Tanzim VA Nashr Athar al-Imam Khomeini, 1412, 825. (in Arabic)
- Klenow, P. J., & Rodriguez-Clare, A. (1997). *The neoclassical revival in growth economics: Has it gone too far?* NBER macroeconomics annual, 12, 73-103.
- Koleini, Mohammad ibn Ya'qub.(1988). Al-Kafi.volum 5. Tehran: Dar al-Kitab al-Islamiya. (in Arabic).
- Kumar, K. B., & Matsusaka, J. G. (2009). From families to formal contracts: An approach to development. *Journal of Development Economics*, 90(1), 106-119.
- Mahallati, M. (2004). The principle of the Inexistence of Wellayat. *Political Science*, 7(issue 25), 63-72. (in Persian).
- Makarem Shirazi, Nasser. (1995). *Tafsir Nemooneh*. Tehran: Islamic Publications (in Persian).
- Mirakhori, A. (2014). *Muslim contribution to economics. essays on iqtisad*. New York: global scholarly publications.
- Mohammadi T, Nadiri M. *Investigating Effect of Market Creating Institutions and Other Institutions on Economic Growth* (Cross Country Approach). QJER. 2014; 13 (4) :177-207. (in Persian).
- North, D. C. (1987). Institutions, transaction costs and economic growth. *Economic inquiry*, 25(3), 419-428.
- North, D. C. (1989). *Institutions and economic growth: An historical introduction*. World development, 17(9), 1319-1332.
- Ostrom, E. (2009). *Understanding institutional diversity*. Princeton university press.
- Polanyi, K. (1944). *The great transformation*. Boston: Beacon press.
- Robinson, J. A., & Acemoglu, D. (2012). *Why nations fail: The origins of power, prosperity and poverty*. London: Profile.
- Roland, G. (2016). *Development economics*. Routledge.

- Romer, Paul M. 1990. "Endogenous Technological Change." *Journal of Political Economy* 98 (October, Part 2): S71–S102.
- Ryan, Fergus (2006). *Round Hall nutshells Contract Law*. Thomson Round Hall .
- Sharifzadeh.Mohammadjavad. (2011). Mechanisms of contract enforcement in Islamic economics; Comparative analysis of contract costs in early Islamic economics. *Islamic Economics*, 11(44), 31-56. (in Persian).
- Usher, A. P. (1943). *The early history of deposit banking in Mediterranean Europe* (Vol. 75). Cambridge, Mass., Harvard U. P, 194.
- Williamson, O. E. (2000). The new institutional economics: taking stock, looking ahead. *Journal of economic literature*, 38(3), 595-613.
- Williamson, O. E. (2005). *The economics of governance*. American Economic Review, 95(2), 1-18.
- Zoghi, Ali. (2016). *Investigating the relationship between institutions and economic growth*. Retrieved from the Jihad University Scientific Information Center database. (in Persian).